Start Impresa®

Programma Corso 2019-20

CONFINDUSTRIA
CHIETI PESCARA
Sezione Servizi Innovativi



6 Settembre 2019
Inizio ore14:30

La Selezione
OPEN DAY START IMPRESA

1

Presentazione OPEN DAY.

Breve presentazione del corso e illustrazione dell'Open Day (come funziona).

2

Colloqui MOTIVAZIONALI

Per individuare sia i progetti/idee d'impresa migliori, sia le persone più motivate e pronte ad iniziare il percorso Start Impresa.

3

Selezione PROGETTI

Valutazione schede e annuncio dei progetti ammessi al Corso Start Impresa.

Modulo 1

Relatore:
Giorgio Gandellini (Nestplan International)

13 Settembre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

L'AZIENDA SUL MERCATO, STRATEGIA E BUSINESS PLAN

- Strategia in soldoni: il mercato è il finanziatore
- Il motore della prosperità aziendale: un modello logico e operativo integrato
- Where? How? What? Who? Why? When? Trova le risposte giuste
- I fattori critici di successo competitivo: come anestetizzare la sensibilità al prezzo
- Le componenti del modello di business: come integrarle nel business plan
- Pensa ad un piano B: analogie e antianalogie

• START LAB - *Tutor*: Antonello Ballerini (Digital Food)
Simulazione del modello di Management strategico integrato, Business Plan

20 Settembre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

Modulo 2

Relatore:
Luca Fallaolita (LF System Italia)

27 Settembre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

LO STARTUPPER NON È UN TUTTOLOGO

- Cosa non deve fare una Start Up
- Il Team di lavoro e le figure chiave: cosa manca, cosa serve
- Professionisti in gamba, lunga vita alle start up
- Feedback e Advocacy: il Cliente fa parte del team
- Product Manager o Imprenditore? Organizza, dirigi, prevedi

• Start Lab - *Tutor*: Rodrigo Di Lauro (Life Learning Group)
La squadra vincente per il tuo business

4 Ottobre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

Case History 1 (Seminario)

TOP SOLUTIONS

(Alessandro Addari)

MULTINAZIONALI TASCABILI: IL FUTURO DELLE PMI
È GRID E GLOBALE

11 Ottobre 2019
(venerdì)

14:30 - 16:30
(2 ore)

Case History 2 (Seminario)

ADECCO

(Massimo Cesarino)

BILANCIO COMPETENZE: COME UN BIG DELSETTORE ANALIZZA
LE FIGURE CHIAVE DI UN'IMPRESA

11 Ottobre 2019
(venerdì)

16:30 - 18:30
(2 ore)

Modulo 3

Relatore:
Matteo Casini (Studio SLT)

18 Ottobre 2019
(venerdì)

SOLO I FOLLI NON DANNO I NUMERI

14:30 - 18:30
(4 ore)

- Costi di Sviluppo, Scalabilità e Piano di Emergenza
- Il Flusso di Cassa di una Start Up
- Salari, Costi fissi e variabili: dove risparmiare.
- Break Even! Arriviamoci prima di tutti
- Business Angels, Crowdfunding, Credito Bancario
- Ricerca, Sviluppo, che fare?

25 Ottobre 2019
(venerdì)

- Start Lab - *Tutor*: Pietro Pitingolo (Sun City Srl)
  Il quadro economico-finanziario della tua nuova impresa

14:30 - 18:30
(4 ore)

Modulo 4

Relatore:
Antonello Ballerini (Digital Food)

8 Novembre 2019
(venerdì)

IL MARKETING CREA IL PRODOTTO

14:30 - 18:30
(4 ore)

- Branding e Identità: l'ABC del posizionamento
- La matrice ideale: non esiste solo il Funnel
- Il mondo è Omnichannel, la tua impresa ancora no
- Senza valore sociale sei fuori gioco
- Physical e Digitale: studia il target e raggiungilo
- L'importanza del Social CRM

22 Novembre 2019
(venerdì)

- Start Lab - *Tutor*: Lino Olivastri (Meta Adv)
  Definire il proprio Action Plan (Comunicazione d'Azienda)

14:30 - 18:30
(4 ore)

Case History 3 (Seminario)

STUDIO CASINI & SINERGIE EDUCATION

(Matteo Casini e Marianna Belfatto)

OPPORTUNITÀ D'INVESTIMENTO, ESENZIONI, BILANCI AL SICURO:
IL GIUSTO MIX DI CREDITI, FONDI E INCENTIVI FISCALI PER PMI

29 Novembre 2019
(venerdì)

14:30 - 16:30
(2 ore)

Case History 4 (Seminario)

CRISTIANO FINO WEB AND SOFTWARE SOLUTIONS

(Cristiano Fino)

WEB MARKETING, SOCIAL MEDIA E SOCIAL CRM: TRUCCHI E
SEGRETI DI COME VENDERE ONLINE

29 Novembre 2019
(venerdì)

16:30 - 18:30
(2 ore)

Modulo 5

Relatore:
Cristiano Fino (Web Software Solutions)

6 Dicembre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

IL PITCH DEL BUSINESS: BLA, BLA, BLA!

- 30,10,5: il modello "pitch deck" di Guy Kawasaki
- Parlare in pubblico. Wow!!!
- Il botta e risposta: conduci tu
- L'intervista: trucchi e segreti del Video Marketing
- Obiettivo: Finanziatemi. Partnership. Mentorship.

- Start Lab - Alessio Di Lorito (Pluk)
  Presenta il tuo progetto, lancia la tua azienda

13 Dicembre 2019
(venerdì)

14:30 - 18:30
(4 ore)

Case History 5 (Seminario)

RUSTICHELLA D'ABRUZZO

(Giancarlo D'Annibale, Gianluigi Peduzzi)

LO SGUARDO VERSO IL MONDO GLOBALIZZATO
DI UN'IMPRESA DAL CUORE ABRUZZESE

Overview dell'Export Food & Wine a cura di:
Alessandro Addari

20 Dicembre 2019
(venerdì)

14:30 - 16:30
(2 ore)

a seguire...



20 Dicembre 2019
16:30 - 18:30

Momento Conviviale

Chiusura del Corso STARTIMPRESA

(piccolo buffet, consegna del certificato di partecipazione e un augurio per la selezione finale)



Al termine dell'intero percorso formativo, i candidati a "StartImpresa dell'anno", dovranno far pervenire i loro progetti - **entro e non oltre il 31 gennaio 2020** - via PEC, in formato PDF, a confindustriachpe@pec.it oppure, in formato cartaceo, tramite raccomandata postale o raccomandata a mano, a Confindustria Chieti-Pescara - Segreteria Sezione Servizi Innovativi - Via Raiale n. 110 bis, 65128, Pescara.

14 Febbraio 2020
Orario da definire
presso la sede di Confindustria CH-PE,
Via Raiale 110/bis - 65128
Pescara

L'evento
IL VINCITORE DI STARTIMPRESA

1

Presentazione della GIURIA

Composta da 7 giurati, personalità del mondo finanziario e imprenditoriale.

2

Speech dei 5 FINALISTI

Presentazione alla giuria dei 5 progetti finalisti (*selezionati dal Comitato Tecnico entro il 7 Feb*).

3

Proclamazione del VINCITORE

Premiazione del N.1e degli altri 4 finalisti.

Main Sponsor

INTERCREDIT
confidi imprese e lavoro autonomo

Gruppo CONSORFORM

Partners

Sinergie education

rustichella d'abruzzo

nestplan international

DIGITALFOOD

Adecco

ECOH MEDIA

meta
COMUNICAZIONE & PUBBLICITÀ

cristianofino
web and software solutions

SUNCITY

SECRETEL
digital communication

Life Learning

TOP SOLUTIONS
EXPORT & TRAINING

Pluk

STUDIO LEGALE & TRIBUTARIO

LF SYSTEM ITALIA